

Commercieel adviseur bankkantoor (m/v)

Het financiële magazine The Banker, onderdeel van de Financial Times Group, roept BNP Paribas Fortis uit tot 'Bank of the Year 2017 in Belgium'. Interesse om deel uit te maken van dit succesverhaal? Voor ons **BNP Paribas Fortis kantoor te Moorsel** zijn wij op zoek naar een gemotiveerde **commercieel adviseur**.

Ben je geboeid door de financiële wereld en kijk je ernaar uit om je bancaire en verzekeringstechnische kennis verder uit te diepen? Lees dan verder...

Profiel :

- Bij voorkeur heb je een bachelordiploma richting Bank-, Beurs-, Verzekeringswezen en heb je een eerste commerciële ervaring in de sector achter de rug van ongeveer 2 jaar.
- Je houdt van klantencontacten en je bent commercieel ingesteld. Je luistert actief naar de behoeften die leven bij de klant en biedt spontaan financiële oplossingen op maat aan. Klantentevredenheid op lange termijn is hierbij jouw belangrijkste drijfveer.
- Je bent vlot in de omgang en straalt vertrouwen uit. Je werkt uiterst nauwkeurig en discreet en respecteert in alle omstandigheden de deontologische en ethische gedragscode geldig in de bancaire sector.
- Je houdt van commerciële uitdagingen en je bent resultaatgericht. Je speelt een dynamische en positieve rol binnen het team.
- Je bent flexibel en bereid om ook 's avonds en op zaterdagvoormiddag te werken in een beurtroelsysteem.
- Je hebt een gezonde ambitie om door te groeien als expert beleggingen of als adviseur professionele klanten.
- Je ambieert een langetermijn samenwerking met een gemotiveerd team en vertegenwoordigt samen met dit team het bankkantoor BNP Paribas Fortis in de lokale omgeving.

Functieomschrijving :

- Je bent het aanspreekpunt voor al onze klanten aan het onthaal van het bankkantoor
- Je biedt klanten oplossingen op maat voor hun specifieke behoeften. Je speelt hierbij kort op de bal en houd je aan je uitgesproken engagementen.
- Je identificeert klanten met potentieel en begeleidt deze naar een volgend klantensegment.
- Je gaat proactief op zoek naar commerciële opportuniteiten en genereert klantenafspraken in de agenda's van jezelf en je collega's.
- Op termijn beheer je zelfstandig een eigen klantenportefeuille en neem je verantwoordelijkheid over de commerciële resultaten en de klantentevredenheid binnen jouw klantenportefeuille.
- Je ondersteunt het team bij het beheer van alle administratieve en wettelijke verplichtingen mbt de dagdagelijkse werking van een bankkantoor.

Aanbieding :

- Je geniet een contract onbepaalde duur
- Je maakt deel uit van een dynamisch en enthousiast team dat gaat voor gemeenschappelijke doelstellingen.
- Je krijgt ruime mogelijkheden tot permanente vorming en specialisatie via interne en externe opleidingen.
- Je werkt in eigen streek in een flexible omgeving
- Je krijgt een voltijdse functie met een competitief salarispakket

Contact :

Wij kijken ernaar uit uw motivatie en cv te mogen ontvangen via :

jimmy.vanoevelen@bnpparibasfortis.com