



VACATURE

Freelance Sales Evenementen

Dazzle Events heeft een passie voor celebration events en communication events. Onze klanten appreciëren onze correcte aanpak en onze drang om het onmogelijke waar te maken. Om deze persoonlijke service en kwaliteit te kunnen blijven garanderen aan onze klanten, willen we ons team versterken met een Freelance Sales Evenementen.

Functieomschrijving

Als Freelance Sales Evenementen ben je verantwoordelijk voor het aantrekken van opdrachten bij bestaande en nieuwe relaties voor het neerzetten van bedrijfsevenementen. Dit kunnen jubileums, beursdeelnames, inhoudelingen van sites, personeelsevents, roadshows, etc. zijn. We richten ons op KMO's en multinationals in Vlaanderen en Brussel.

Profiel

- Je hebt een opleiding in bedrijfskunde of sales.
- Je hebt minstens 3 jaar werkervaring in een vergelijkbare functie binnen de branche.
- Je bent een professionele gesprekspartner met inlevingsvermogen.
- Je bent in staat een relatie op te bouwen met (potentiële) klanten.
- Je hebt overtuigingskracht en een commerciële en creatieve instelling.
- Je beschikt over goede communicatieve vaardigheden in woord en geschrift.
- Je hebt ervaring met het uitvoeren van een salesplan.
- Je bent gewend om met targets te werken.
- Je hebt een bewezen trackrecord in het sluiten van deals.
- Je bent gastgericht, resultaatgericht en collegiaal.
- Je hebt uitstekende kennis van de Nederlandse en Engelse taal in woord en in geschrift.
- Je bent zelfstandig en flexibel inzetbaar.

Je werkzaamheden en verantwoordelijkheden bestaan onder andere uit:

- Het plegen van (koude) acquisitie met als doel prospects warm te maken een afspraak aan te gaan voor een persoonlijk gesprek.
- Het omzetten van warme leads in concrete nieuwe klanten middels het inplannen van vervolgspraken.
- Het presenteren van ons bedrijf bij de prospects en leads en het ophalen van briefings.
- Het beheren van een bestaande klantenportefeuille.
- Het zorgen voor optimaal relatiebeheer.
- Het succesvol bijdragen aan de uitvoering van het salesplan d.m.v. het behalen van omzetdoelstellingen.
In deze functie word je ondersteund door het team van Dazzle Events.
- De opdracht is op freelancebasis, en kan vanuit het kantoor van Dazzle Events uitgevoerd worden, of vanuit eigen locatie.
- De opdracht bedraagt 6 uren per week, en kan in onderling overleg bijgestuurd worden.

Aanbod

Een afwisselende, verantwoordelijke functie in een dynamische werkomgeving met enthousiaste collega's. Uurtarief te bepalen in onderling overleg, in functie van de werkervaring en opleiding.