

Internal account manager



 Sint-Agatha-Berchem  Vast contract, onbepaalde tijd  Voltijds

Waarom Creditsafe?

Als internationale verstrekker van handelsinformatie kunnen onze klanten veilig en snel zakelijke beslissingen nemen in een B2B omgeving. Wij willen bedrijven helpen groeien door betrouwbare en in real-time informatie te bezorgen. Creditsafe heeft reeds 100.000 klanten en 1200 medewerkers wereldwijd die onze gegevens gebruiken. Ons doel is blijven innoveren, om onze kennis uit te breiden en zo expert te blijven in business intelligence. Creditsafe stimuleert eerlijkheid, anders zijn, proactiviteit en snelheid!

→ Video bedrijfsvoorstelling ←

Gezocht: 2-talige accountmanager met ambitie!

Als internal account manager ga je de bestaande klanten proactief opvolgen. Je luistert en ondersteunt de klant in zijn noden. Je doet aan up-en cross selling en overtuig je hen van de meerwaarde van Creditsafe. Hiervoor krijg je alle nodige tools en ondersteuning van je team en verantwoordelijke. Je zal ervaring opdoen in de B2B sector en je komt elke dag in contact met de beslissingnemers. Daarnaast kom je in een geweldige sfeer terecht waar muziek een belangrijke factor is.

Hoe ziet je ideale dag eruit?

- Je biedt de klant een **oplossing op maat**.
- Je zoekt graag **nieuwe opportuniteiten**.
- Je volgt de lopende **offertes** proactief op.
- Je **bouwt** een sterke relatie met de klanten uit je portefeuille.
- Je **rapporteert** rechtstreeks aan je verantwoordelijke.
- Je hebt een **luisterend oor** en je bent vastberaden jouw klanten te behouden.

Ben jij gemaakt voor deze functie?

- Je bent een geboren **verkoper**.
- Je werkt graag in **team**.
- Ervaring in de **B2B** verkoop is een plus.
- Zeer goede kennis van het **Nederlands** en het **Frans**.
- Je hebt een **winnermentaliteit**.
- Je bent **collegiaal** en draagt actief bij aan de positieve sfeer!
- Je wordt gemotiveerd door en bent vastberaden om je **verkoopobjectieven** te behalen om je persoonlijk te **ontwikkelen** en om jezelf te overtreffen.

Je krijgt van ons:

- **Glijdende** werkuren.
- Unieke **bonussen/incentives**.
- **Ecocheques**
- **Maaltijdcheques** van 7 euro
- **DKV** hospitalisatieverzekering
- Leuke **werkomgeving** en **kick-off's**.
- Dagelijks **opleidingen**.
- **Talenkennis** wordt vergroot.
- Echte **doorgroeimogelijkheden** op **nationaal** en **internationaal** vlak.
- **Aantrekkelijk basis salaris** plus een extra **variabel loon** gelinkt aan je resultaat.
- **Gratis** parking.
- Het station van Sint-Agatha-Berchem ligt op **wandelafstand.(5min)**

Stroomt er commercieel bloed door je aderen?
Ben jij een rasechte verkoper en wil jij onze
nieuwe collega worden? Of heb je nog vragen?

Solliciteer meteen en laat ons weten waarom jij bij ons wilt komen werken.

Heb je nog vragen over de functie of wat dan ook? Neem dan contact op met Cédric op het nummer +32(0)2 481 88 60 of per e-mail careers@creditsafe.be

Wil je meer weten over ons bedrijf? Check onze website www.creditsafe.be en volg ons op socialmedia.



QUOTES VAN ONZE COLLEGA'S

Dorien: *"Je moet de klanten goed opvolgen en verzorgen. Wist je dat sommige klanten speciaal voor mij blijven."*

Kathleen: *"CS is als een tweede familie, hier is een huiselijke sfeer, iedereen kent iedereen."*

Stef: *"Creditsafe heeft me de kans gegeven om veel te kunnen proeven."*

Nicolas: *"Creditsafe is AMBIANCE dat je niet ergens anders zal vinden!"*

Stef: *"De 'STATE OF MIND' is belangrijker dan verkoopervaring"*

...