

## Junior Sales (2) Brussel - (1) Gent

### Een eerste job in sales? Planet Talent zoekt Account Managers en Business Developers.

#### Wat is de uitdaging?

Met de klant in mind ga je op zoek naar opportuniteiten en oplossingen. **Klantgericht** werken is dus jouw dada! Je bent dé sleutelfiguur tussen de klant en het bedrijf. Creativiteit, communicerend vermogen en een commerciële insteek zijn enkele kernwaarden waar jij een krak in bent.

#### Hoe zien je dagen eruit?

- In samenwerking met de marketingafdeling werk je aan projecten rond **leadgeneratie** (mailings, ads, acties)
- Je stelt je eigen **prospectielijst** op en maakt contact met beslissingsnemers via belacties, mails, LinkedIN
- Je **brengt de uitdaging van prospects in kaart**
- Je **bouwt een duurzame relatie** met klanten en prospects uit, waarbij je de samenwerking stap voor stap verdiept of verbreedt
- Je volgt het **volledige verkoopproces** van lead tot contract op
- Je bouwt je **personal brand** op in functie van je professionele objectieven

#### Welke troeven werp je in de strijd?

- Je hebt een **masterdiploma**
- Je beschouwt jezelf als een geboren businessman of -woman en **volgt zakelijke ontwikkelingen op de voet**
- Je hebt een **rijbewijs B** en hoeft niet naast de deur te werken
- Je **communiqueert** graag, vaak en helder
- Je verwerkt snel veel en **complexe informatie**
- Je houdt ervan om **resultaten** te behalen met een **team**
- Je denkt **proactief** met een klant mee en neemt zelf initiatief
- Je spreekt vlot **Engels en Nederlands of Frans**