



your Quality, our Priority

Om onze Business Development unit uit te breiden, zoeken wij een:

Junior Sales Manager

Jouw functie

- In samenwerking met de Business Development Director bouw je mee aan de ontwikkeling van Quality Partner in Vlaanderen en Nederland.
- Prospecteren, afspraken vastleggen met klanten van Quality Partner en zijn filialen, onderhandelen, problem solving en contracten opstellen.
- Het verhogen van het zakencijfer van Quality partner en zijn filialen behalen behoort tot jouw jaarlijks objectief.
- Je volgt de marktevoluties op de voet en je stelt nieuwe projecten voor aan de Business Development Director.
- Deelname aan evenementen in Vlaanderen en Nederland waar je Quality Partner en zijn filialen vertegenwoordigt.
- Je wordt een pilaar in de strategie van Quality Partner en in het team Business Development.
- Samen werken met de marketingcoördinator in het kader van beurzen en communicatie.
- Buitenlandse missies kunnen in de toekomst tot het takenpakket horen.

Jouw profiel

- Vlot tweetalig (Nederlands/Engels) en kennis van het Frans is een pluspunt.
- Je houdt van uitdagingen en je bent een gepassioneerde werker.
- Resultaatgericht, sociaal, dynamisch en flexibel.
- Je bent autonoom en beheerst je prioriteiten en je werktijden.

Ons aanbod

- Een grondige interne opleiding over onze activiteiten
- Regelmatige interne Team meetings in ons kantoor te Zaventem.
- Een verantwoordelijke, afwisselende job in een groeiende KMO met een aangename werksfeer.
- Na je opleiding een grote vrijheid in je timemanagement.
- Een voltijds contract van onbepaalde duur.
- Een loon aangevuld met extralegale voordelen (hospitalisatieverzekering, maaltijdcheques, laptop, GSM en een bedrijfswagen)

Interesse in deze functie?

- Verstuur je CV met motivatiebrief per e-mail aan : caha@quality-partner.be

Site 1 : Rue Hayeneux 62 – 4040 Liège – Belgium – tel.: 04/2407500

Site 2 : Ikaroslaan 15 gebouw 5 – 1930 Zaventem – Belgium – tel.: 02/7202620

www.quality-partner.be