

Sales Specialist Cloud

Job Description

Position at Ingram Micro Cloud

Als **Inside Sales Specialist Cloud** sta je in voor alle sales binnen jouw portfolio van vendoren. Je bent verantwoordelijk voor de klantverbreding en verdieping van bestaande en nieuwe klanten en werkt samen met de Account & Business Development Managers op de Cloud & Software afdeling. Je geeft inhoudelijk advies aan je klanten over cloud oplossingen en spot verkoopkansen.

Jij bent een belangrijke pionier binnen het **Cloud & Software Enterprise** Team en maakt actief onderdeel uit van de Advanced Solutions Value strategie van Ingram Micro. Mee denken over de juiste profilering van Ingram Micro als value distributeur in de markt en initiatieven durven voorstellen ter verbetering, zit in jouw DNA!

Jouw functie:

- Je beheert je eigen prospectbestand en je belt proactief uit naar bestaande en nieuwe potentiële klanten met het doel hen te informeren over de Ingram Micro Cloud Marketplace en andere Cloud oplossingen binnen Ingram Micro.
- Je weet je passie voor technologie over te brengen naar je klanten toe en je overtuigt hen van de voordelen van de Cloud.
- Je gaat je klanten dagelijks begeleiden in de digitale transformatie die ze doormaken en denkt creatief mee in het zoeken naar een geschikte oplossing op maat.
- Je zet je in om de relaties met je klanten goed te onderhouden en hun behoeftes geregeld te signaliseren. Door jouw persoonlijk maatwerk weet je tegen de juiste marge een groei in omzet te realiseren.
- Je volgt de marktinformatie en trends proactief op en deelt dit graag met je interne collega's, het sales management en de marketingdienst.
- Je kan administratief goed je weg vinden in het verwerken van informatie (in het CRM systeem) je zorgt voor een adequate follow-up.

Jouw profiel:

- Je bent gepassioneerd door technologie en nieuwe trends binnen IT
- Je bent een innovator en denkt graag mee in veranderingsprocessen
- Je bent een sterke communicator: telefonisch kan je even goed een relatie opbouwen met potentiële klanten
- Je weet het vertrouwen te winnen van mensen
- Je bent resultaatgericht en voelt dagelijks een interne drive om je vooropgestelde doelen te behalen
- Je bent in staat om op proactieve en planmatige wijze de markt te benaderen
- Je bent enorm leergierig en je neemt graag zelfstandig initiatief
- Je bent organisatorisch sterk en je werkt nauwgezet
- Je spreekt vlot Nederland, Frans en Engels
- Enige ervaring in telesales en het creëren van new business is een pluspunt.

Ons aanbod:

- Je bevindt je dagelijks in een dynamische afdeling waar je creatief kan samenwerken met open minded en energieke collega's.
- Je krijgt de ruimte om jezelf te ontwikkelen en je klantennetwerk proactief te verbreden. Je kan snel vooruitgang boeken aan de hand van onze sales opleidingen en technische opleidingen die jou worden aangeboden.
- Je werkt binnen een innovatieve markt en maakt gebruik van de nieuwste diensten.
- Je werkt voor één van 'Fortune's Most Admired Companies in the World' dat genomineerd werd voor 'Cloud Distributor of the year'.
- Je kan genieten van (internationale) doorgroeimogelijkheden.
- Je verdient een marktconform salaris met een zeer aantrekkelijk pakket aan secundaire arbeidsvoorwaarden (ADV dagen, maaltijdcheques, groepsverzekering, hospitalisatieverzekering, ...).

Ingram Micro is een globale leider en één van de grootste IT distributeurs ter wereld met meer dan 20 000 nationale en internationale partners. Als actieve speler op de IT markt maximaliseren wij onze toegevoegde waarde in het ontwikkelen, verkopen en het efficiënt gebruiken van de nieuwste technologie. Ingram Micro werd opgestart in the US in 1979 en kende een

expansieve groei. Deze IT distributeur wordt gewaardeerd als één van 'Fortune's Most Admired Companies in the World' met een erkende plaats in de FORTUNE 500®. Het bedrijf ondersteunt globale operaties door extensieve sales en een breed distributienetwerk doorheen noord Amerika, Europa, Midden en Oost Afrika, Latijns-Amerika en Azië.

Ingram Micro werd ook genomineerd voor 'Cloud Distributor of the Year'. Cloud vormt bij ons één van de nieuwste afdelingen die een vooruitstrevende service biedt aan onze vendoren en resellers. Meer info vind je hier:

<http://www.ingrammicrocloud.be/>

Interesse?

Stuur asap je CV op! Wij kijken er naar uit je te mogen verwelkomen op ons kantoor in Diegem (Hermeslaan 1).

Vragen?

Onze Talent Acquisition Specialist helpt je met plezier verder:

lissa.callens@ingrammicro.com

+32 2 254 9218

Meer info?

Bekijk gerust onze Career Page: <https://be.ingrammicro.eu/en/careers>