

Salesmanager

België / Groot Hertogdom Luxemburg (m/v)

Onze klant is een leidinggevende speler op de internationale houtmarkt en biedt op een duurzame manier Europees hardhout aan, van bosontginning tot afgewerkt product. Ze zijn specialist Eikenhout en thermisch gemodificeerd hout.

Klanten zijn parket-, trappen-, meubel- en keukenfabrikanten, houthandels, interieurbedrijven, renovatiebedrijven, schrijnwerkers, houtskeletbouwers, bouwondernemingen en tuinaanleggers. De afgelopen jaren investeerde onze klant in diverse nabewerkingen en het creëren van toegevoegde waarde. Dit alles maakte het mogelijk een nieuw gamma van afgewerkte producten als gevelbekleding, terrassen, afsluitingen en bijgebouwen aan te bieden.

Om haar concurrentiepositie in de huidige markt te versterken, is onze klant op zoek naar een Salesmanager voor België (met uitzondering van Oost en West Vlaanderen) en GH Luxemburg.

Functieomschrijving

In deze functie ben je verantwoordelijk voor de commerciële resultaten en verdere uitbouw en positionering van de organisatie in België en GH. Na een grondige opleiding weet je omzetgroei te realiseren door met een frisse blik te kijken naar de diverse afzetmarkten. Je benadert klanten en prospects pro actief en geeft vervolg aan commerciële acties. Je bent continu op zoek naar klantgerichte oplossingen. Commerciële succes en optimale klanttevredenheid zijn de uitgangspunten van deze functie.

Functie-eisen

Gevraagd wordt een flexibele teamspeler met Bachelor – Master werk- en denkniveau. Ervaring in de sector en kennis van de Franse taal is een pluspunt. Als salesmanager beschik je over up-to-date kennis van sales- en marketingconcepten. Je rapporteert aan de directie.

Onze opdrachtgever biedt je de mogelijkheid om deel uit te maken van haar commerciële team binnen een internationaal georiënteerd en financieel gezond familiebedrijf. Een prima arbeidsvoorwaardenpakket met goede secundaire voorwaarden, waaronder een auto, laptop en GSM.

Interesse in deze functie, solliciteer en registreer je op www.houtjobs.com of contacteer Dirk Glas - Patrick Claeys op +32 472 90 89 43 - +31 646 297 629