

Voor onze store Gent zoeken we een:

## Sales Supervisor

### Je uitdaging

Als Sales Supervisor ligt je focus op "people & selling". Je werkt doelgericht om het target te bereiken en te overtreffen, zonder de bottom-line profit uit het oog te verliezen. Dit doe je door "leading by example" op de storevloer. Samen met het salesteam stel je alles in het werk om de beste "consumer service" in de store te verzekeren. Je bent de rechterhand van de storemanager die de eindverantwoordelijkheid heeft.

### Je profiel

Je bent een geboren leider en een team builder die ervan houdt om met mensen te werken. Je vindt het fijn om nauw samen te werken met je storemanager. Je bent extravert, pro-actief en sterk resultaatgericht. Je passie voor "consumer service" is ongezien. Daarbij heb je een neus voor het aanwerven en coachen van soortgelijk talent. Analytisch inzicht (KPI's, staffing, P&L) heb je van nature. Al deze kwaliteiten heb je kunnen tonen in een vorige retailervaring van 1 à 2 jaar (als storemanager of afdelingsverantwoordelijke). Tenslotte spreek je vlot Nederlands en Engels.

### Ons aanbod

We bieden je een leuke job met eigen verantwoordelijkheden en reële doorgroeimogelijkheden. Je volledige persoonlijkheid komt tot haar recht in een ongedwongen sfeer van openheid en teamwerk. Daarnaast krijg je de kans om mee te groeien met een dynamische, toekomstgerichte en internationaal actieve onderneming. Je kan ook rekenen op een stevige opleiding en permanente vorming. Leuke collega's, flexibele werkuren én aantrekkelijke arbeidsvoorwaarden maken deel uit van ons aanbod.

Wil je de spirit van Esprit mee beleven en de passie voelen? Reageer meteen via het online sollicitatieformulier op [Esprit.com/careers](https://www.esprit.com/careers). Wij nemen zo snel mogelijk contact met je op.