

Junior Account Manager IT Software Solutions

Het bedrijf

Om onze groei verder te realiseren, willen we ons team versterken met een Junior Account Manager IT Software Solutions.

Ons developersteam maakt oplossingen op maat voor kmo's voornamelijk met de Microsoft developmenttools. Daarnaast bieden we ook een aantal eigen pakketten aan zoals [Jobrunner](#), [BatchBird](#) en [AskIT](#).

Als medewerker van Orbid kom je terecht in een gedreven organisatie met een open en no-nonsense aanpak waarbij je ruime groeikansen krijgt om je carrière verder te ontwikkelen.

Functie

- Als Junior IT Account Manager maak je deel uit van de IT business unit waarbij je focust op IT Software Solutions en maatwerk in software.
- Je wordt ingewerkt en gecoacht door een ervaren collega Account Manager. Je groeit in autonomie om in samenwerking en overleg met je collega's de bestaande klantencontacten te onderhouden én ons klantenbestand verder uit te bouwen in de regio Vlaanderen.
- Je overtuigt prospecten van ons concept dat gebaseerd is op klantenverbondenheid en partnership.
- Door het aanbieden van advies en de juiste oplossingen ter ondersteuning van de processen bij de klant creëer je een meerwaarde en een vertrouwens- en langetermijnrelatie.
- Je rapporteert aan de CEO en de Business Unit Manager met wie je nauw samenwerkt.

Profiel

- Je beschikt over een hogere opleiding en hebt een uitgesproken interesse voor een loopbaan in sales. Idealiter beschik je over een eerste relevante bedrijfservaring en heb je affiniteit met software oplossingen.
- Met je commerciële gedrevenheid, communicatieve vaardigheden en flexibiliteit, beschik je over het nodige potentieel om tot een volwaardige Account Manager uit te groeien voor onze (toekomstige) klanten.
- Klantgerichtheid, professionaliteit en aandacht voor kwaliteit kenmerken onze aanpak.

Grow with us !

100 experts van Orbid gaan elke dag met veel drive aan de slag om organisaties future proof te maken. Door hen te ondersteunen op het vlak van technologie, mensen en organisatie.

Bij Orbid vinden we het belangrijk dat je groeit in je job én als persoon. We doen er alles aan zodat jij je thuis voelt bij ons. Elke Orbid-medewerker staat achter het vierletterwoord 'GROW': Goesting, Resultaatgericht, Open & Eerlijk en Werken in team. Deze waarden zijn de kern van onze bedrijfscultuur. We werken op een open en constructieve manier samen met collega's en klanten, en geven alle kansen aan initiatieven van medewerkers. Samen met jouw carrièrecoach halen we het maximale eruit om samen te groeien.

In ruil voor de verantwoordelijkheid die je opneemt, kan je rekenen op onze waardering en een sterk verloningspakket (bedrijfswagen, smartphone, laptop en internetabonnement, maaltijdcheques en verzekeringen, collectieve loonbonus volgens prestaties, 32 verlof- en ADV dagen). Er zijn tal van momenten om bij te praten met collega's, van Orbid teammeetings tot een gezellige drink in onze bar op vrijdag.

Meer weten over het werken bij Orbid? Surf snel naar [werken bij Orbid](#).

Locatie

Oost- & West-Vlaanderen

Contactgegevens

Laure Roeland

Junior HR Consultant

M. +32 477 76 56 33

T. +32 9 272 99 43

laure.roeland@orbid.be

ORBID

Axxes Business Park

Guldensporenpark 29 - Blok C - 9820 Merelbeke

T. +32 9 272 99 41 - F. +32 9 272 99 22

<http://www.orbid.be>