



Zin in een nieuwe uitdaging? Kom dan ons team versterken!

Dechra is op zoek naar een

Account Manager FAP/Equine (m/v) (Vlaanderen / België)

voor onze Belgische verkoop organisatie

Even voorstellen:

Wij zijn een internationaal farmaceutisch bedrijf gespecialiseerd in het ontwikkelen, produceren en vermarkten van hoogwaardige veterinaire producten. Onze diergeneesmiddelen en diervoeding worden hoofdzakelijk aan dierenartsen verkocht. Wereldwijd zijn wij actief in 45 landen, waarbij wij in 19 verschillende Europese landen een eigen verkooporganisatie hebben. We zijn een groeiende organisatie die binnen een prettige werkcultuur de nadruk legt op het willen maken van het verschil. Door onze middelgrote omvang zijn we in staat snel te reageren op veranderingen en worden besluiten snel genomen zonder de persoonlijke aandacht uit het oog te verliezen. We zijn tegelijkertijd groot genoeg om onze klanten een volledig assortiment, technische productkennis en ondersteunend service materiaal aan te kunnen bieden.

Wat ga je doen?

In deze functie ben je voor jouw regio's verantwoordelijk voor de verkoop van producten voor landbouwhuisdieren en paarden aan dierenartsen(praktijken) in Vlaanderen. Om succesvol te zijn en je omzet- en rendementsdoelstellingen te behalen, stel je een verkoopplan op voor je rayons waarvoor je klantspecifieke marktinformatie verzamelt en analyses maakt. Vanuit het door jou opgestelde bezoekplan bezoek je dierenartsen en adviseer je over technische achtergronden van producten, prijzen en promoties. Daarnaast verzorg je diverse andere verkoopbevorderende activiteiten. Natuurlijk houd je de ontwikkelingen binnen het vakgebied bij en draag je bij aan het samenstellen van promotiemateriaal en productinformatie. Je rapporteert in deze functie direct aan Vincent Kamer, Country Manager België.

Jouw profiel

Deze baan is zeker iets voor jou wanneer:

- ✓ Je ondernemend, proactief en commercieel gedreven bent;
- ✓ Je een goede gesprekspartner bent met overtuigingskracht en inlevingsvermogen;
- ✓ Van nature resultaat- en klantgericht bent;
- ✓ Graag zelfstandig werkt, maar ook goed kan werken in een team;
- ✓ Je (bij voorkeur) meerdere jaren ervaring in de diergeneeskundige sector in België hebt en affiniteit met landbouwhuisdieren en/of paarden
- ✓ Hogere opleiding (master in wetenschappen) hebt of gelijkwaardig niveau opgedaan hebt door ervaring.
- ✓ Je een uitstekende beheersing van de Nederlandse taal hebt - in woord en geschrift. Daarnaast beheers je in ieder geval het Engels op basis niveau en bij voorkeur ook het Frans op basis niveau;
- ✓ Je woonachtig bent in het bovengenoemde rayon.

Waarom zou je voor ons kiezen?

Omdat wij je een uitdagende baan bij een ambitieus en groeiend internationaal bedrijf kunnen bieden met goede ontwikkelingsmogelijkheden, aantrekkelijke arbeidsvoorwaarden, prettige werkomstandigheden en een plezierige no-nonsense werkomgeving!

Laat wat van je horen!

Maar voordat je dat doet moet je weten dat je werkzaam zult zijn in de regio Vlaanderen en dat we iemand zoeken die bij voorkeur fulltime beschikbaar is voor 40 uur.

Wanneer deze vacature en onze organisatie matchen met de uitdaging en organisatie waar jij zelf naar op zoek bent, laat het ons dan weten door je motivatie en CV te sturen naar: recruiteurope@dechra.com, t.a.v. Jet van Poppel, HR Business Partner. Voor meer informatie over de functie kun je contact opnemen met Vincent Kamer, Country Manager +32-14-443670 of +32-471-044215. Meer informatie over onze organisatie vind je op onze website www.dechra.com.

We kijken er naar uit om met je in gesprek te komen en wachten met belangstelling je reactie af!

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld