

# Account Manager Life Science – regio Vlaanderen

Locatie kantoren: Kleimoer 12, 9030 Mariakerke

Labconsult is een toonaangevende leverancier met een breed assortiment van laboratorium benodigdheden en instrumentatie. Met meer dan 20 jaar ervaring en een uitgebreide marktkennis leveren wij innovatieve producten en oplossingen. Ons uitgebreid aanbod van producten en diensten wordt geapprecieerd door R&D, Industrie, Kwaliteitslaboratoria en Diagnostische laboratoria.

## Functieomschrijving

Je vertegenwoordigt een uitgebreid assortiment van laboratorium benodigdheden en instrumentatie in R&D, kwaliteitslaboratoria en diagnostische laboratoria. Zowel het prospecteren als het beheer van bestaande accounts in Vlaanderen behoort tot jouw takenpakket. Je beheert het volledige sales traject: from introduction through closure and implementation.

Takenpakket:

- beheer van en business development bij bestaande en nieuwe accounts
- het organiseren van bezoeken en zorgen voor de follow-up
- het ontwikkelen van verkoop strategieën, en dit in nauwe samenwerking met onze Product Specialist

---

## Profiel

- je bent communicatief en hebt een commerciële ingesteldheid
- je bent sterk in netwerking en relatiebeheer
- je hebt een stevige wetenschappelijke achtergrond: bachelor/master in (biomedische) wetenschap
- saleservaring in de Life Science markt is een plus
- Je bezoekt onze (potentiële) klanten. Regelmatige verplaatsingen met de wagen zijn vereist.
- Talenkennis: Nederlands (uitstekend), Engels (zeer goed)

---

## Aanbod

Je hebt een uitdagende en afwisselende functie met verantwoordelijkheid. In onze groeiende en dynamische organisatie is samenwerking en klantgerichte aanpak essentieel. Je krijgt aantrekkelijke arbeidsvoorwaarden. Een bedrijfswagen wordt ter beschikking gesteld om je functie te kunnen uitvoeren.

---

Spontaan solliciteren kan via [hr@labconsult.be](mailto:hr@labconsult.be). Wij contacteren u zo spoedig mogelijk.