

## Accountmanager Oost-Vlaanderen :

### Profiel :

- hoger opleidingsniveau (bachelor) of gelijkwaardig door bewezen ervaring
- een sterke technische affiniteit en een goed logisch en analytisch denkvermogen zijn een must
- een extravert commercieel profiel dat kan onderhandelen op B2B-niveau
- een huntertype dat zeer resultaatgericht tewerk gaat
- goede talenkennis Nederlands – Frans
- bij voorkeur woonachtig in Oost-Vlaanderen

### Jobinhoud :

U bent integraal verantwoordelijk voor het verder uitbouwen van de sales in professionele standaardmachines in uw sector. Dit houdt o.m. in :

- fideliseren van de bestaande klanten
- prospecteren van nieuwe opportuniteiten bij industrie, keukenbouwers, doe-het-zelfzaken, interieurbedrijven, ...
- meedenken met de klanten m.b.t. zeer specifieke oplossingen voor optimale productierendementen
- u geeft demo's en ontvangt ook klanten in de showroom
- opmaken en opvolgen van offertedossiers
- over al uw activiteiten rapporteert u rechtstreeks aan de zaakvoerder.

Bij interesse: stuur gerust je cv en motivatiebrief naar [vacatures@dbs-machines.be](mailto:vacatures@dbs-machines.be) met vermelding van de vacature waarin u geïnteresseerd bent.