

---

## **Vacature: Externe Sales Engineer Oost-en West-Vlaanderen**

### **Job Inhoud**

Na een opleidingsperiode waarin je vertrouwd wordt gemaakt met onze producten en toepassingen, loop je aanvankelijk mee met een ervaren collega.

Als Externe Sales Engineer rapporteer je aan de Sales Manager. Je zorgt voor een vakkundige uitvoering van de werken en communiceert op een zeer effectieve en efficiënte manier met klanten en collega's.

Je staat daarnaast in voor:

- Het ontwikkelen van zowel nieuwe als bestaande klantenrelaties in de regio Oost-en West-Vlaanderen.
- Het bezoeken van klanten, uitwerken van een geschikte technische oplossing en het bespreken van robotoffertes en toebehoren. Hierbij kan u rekenen op de ondersteuning van de binnendienst.
- U verleent bijstand op beurzen en bij marketingactiviteiten.

### **Jouw troeven**

- U kan zeer zelfstandig werken en vormt een zelfzeker en betrouwbaar aanspreekpunt voor onze klanten.
- Door uw kennis en inzet verschaft u elke klant een persoonlijke service.
- U werkt voornamelijk van thuis uit.
- U bent een teamspeler en vormt een sterke tandem met de binnendienst.
- U hebt een hoger diploma in een technische of commerciële richting of een gelijkwaardige kennis door ervaring (verkoop, engineering, commercieel assistent,...).
- Als persoon hebt u volgende eigenschappen:
  - Een deuropener
  - Commercieel en communicatief ingesteld
  - U houdt van veelvuldig actief telefonisch contact
  - Proactief en betrokken
  - Enthousiaste en leuke teamspeler
- Talenkennis is een troef: Nederlands – Frans (merendeel zijn Nederlandstalige klanten) en basiskennis Engels/Duits voor contacten met de moedermaatschappij.
- Interesse in de robotica en automatiseringssector in het algemeen is zeker een pluspunt.
- Schoolverlaters die de nodige vaardigheden kunnen voorleggen komen in aanmerking voor deze functie.

---

**Onze troeven**

- Je komt terecht in een internationaal en innovatief bedrijf in de hightech wereld van de automatisering.
- Een vast contract van onbepaalde duur.
- Zeer aantrekkelijk salarispakket met extralegale voordelen.
- Bedrijfswagen, laptop.
- Opleidingen waarin je vertrouwd wordt gemaakt met onze producten.

Bent u geboeid door deze functie?

Zend uw motivatiebrief en cv naar [info@kuka.be](mailto:info@kuka.be)