

VACATURE - Junior Sales & Webshop Coordinator

Functie omschrijving

Voor onze verkoopafdeling zijn we op zoek naar een gedreven, gemotiveerde en ambitieuze nieuwe kracht om ons team te versterken. Wij zoeken een sterke kandidaat om onze sales managers te assisteren in de dagelijkse verkoop en het implementeren van de sales strategie in onze webshop. Onze klanten zijn retailers, groothandelaars en tuinentra in Europa, met de nadruk op Frankrijk, Engeland, Duitsland en Scandinavië.

In de eerste plaats sta je mee in voor het management van onze webshop met als hoofdtaken:

- Assortiment up-to-date houden (Je werkt hiervoor nauw samen met de aankoop afdeling)
- Foto's koppelen (planning fotograaf bijhouden)
- Administratieve ad-hoc taken
- Het optimaliseren van de webshop in samenspraak met onze ITdevelopment-afdeling
- Webshop orders opvolgen
- Opbouw van een interne en externe handleiding.

Als junior sales draag je bovendien bij tot het verder uitbouwen van onze sterke positie bij bestaande klanten en het opbouwen van een mooie positie met nieuwe klanten:

- Administratieve ondersteuning aan de sales managers.
- Telefonisch contact met de klanten.
- Prijsoffertes opmaken (beschikbaarheid en prijzen onderhandelen met leveranciers).
- Opvolging orders en reservaties van de klant.
- Actieve aanpak van prospecten (eerste contact, kredietcheck met de boekhouding, ...).

Profiel

- Je bent gepassioneerd door E-commerce.
- Je bent in het bezit van een Bachelor of master diploma.
- Je beschikt over uitstekende communicatieve vaardigheden.
- Je bent zeer flexibel en hebt geen 9to5 mentaliteit.
- Je bent een multitasker die de details niet uit het oog verliest.
- Je hebt een dosis positivisme en een echte teamplayer!
- Je bent communicatief sterk in het Nederlands, Engels en Frans. (Duits is een pluspunt!)

Eerdere ervaring in een gelijkaardige functie en/of sector moet niet maar is uiteraard een voordeel.

Aanbod

Je krijgt de kans om aan de slag te gaan binnen een dynamische internationale omgeving, die jou een uitdagende functie aanbiedt met in de toekomst mogelijkheid om door te groeien tot Sales Manager. Een open bedrijfscultuur waar innovatie en klantgericht denken bovenaan staan. Een enthousiast team van getalenteerde collega's Een passende verloning volgens kennis en ervaring, aangevuld met extralegale voordelen.

Interesse?

stuur jouw cv via mail naar leen@gimallplants.be tav Leen Foncke

Gimall Plants nv

bedrijvenlaan 5 | 9080 lochristi
Belgium
T +32 9 369 89 00
F +32 9 369 94 67
info@gimallplants.be

Gimall Plants NL bv

venus 333 | 2675 lp honselersdijk
Holland
T +31 174 61 51 70
F +31 174 61 09 99
info@gimallplants.nl



Belgian Extra Azalea

toleindestraat 109 | 9080 beervelde
Belgium
T +32 477 26 18 27
F +32 9 367 47 12
info@extra-azalea.be