



SALES ENGINEER (M/V)

Regio: Antwerpen – Limburg – Vlaams Brabant

Swegon Belgium NV is een filiaal van de Zweedse firma Swegon AB die zelf deel uitmaakt van de Groep Latour. Swegon AB produceert en verkoopt producten en oplossingen voor ventilatie en klimatisatie. Ze bezit 8 fabrieken en laboratoria in Zweden, België, Finland en Italië.

De jaarlijkse omzet van de Groep Swegon bedraagt 400 miljoen euro en heeft ongeveer 2000 werknemers in dienst. Neem een kijkje op onze website www.swegon.com voor meer informatie.

Taken:

- U beschikt over een uitgebreide bestaande klantenportefeuille en volgt deze verder op
- U prospecteert om het klantenbestand uit te breiden
- U analyseert de behoeften van uw klanten qua technische haalbaarheid en werkt correcte oplossingen uit
- U stelt zelf offertes op voor de klanten in uw regio en volgt deze ook proactief op
- U bent het aanspreekpunt voor uw portefeuille van klanten zowel op commercieel als op technisch vlak
- U regelt uw afspraken en taken zelfstandig en autonoom
- U realiseert de afgesproken doelstellingen
- U rapporteert aan de Commercieel Directeur

Profiel:

- U hebt een Master als industrieel ingenieur of een Bachelor in industriële wetenschappen (of gelijkwaardig door ervaring)
- U beschikt over een paar jaar ervaring in de HVAC-sector bij voorkeur in de verkoop
- U bent ondernemend en zoekt steeds naar oplossingen
- U bent klantgericht, positief ingesteld en georganiseerd
- U bent Nederlandstalig met een degelijke kennis van het Engels en een basiskennis van het Frans

Aanbod:

- Een afwisselende functie in een firma in volle groei dat deel uitmaakt van een grote, Europese Groep
- Een arbeidsovereenkomst van onbepaalde duur
- Een verloning in functie van uw ervaring, aangevuld met extralegale voordelen en eventueel met een extra premie
- Een bedrijfswagen
- Laptop en Smartphone