
Technical Sales Manager

Taken

Na een interne opleiding ga je aan de slag binnen het sales team. Je bent op de hoogte van onze microbiologische en chemische analyses en kan hieruit de beste oplossingen voorstellen en verkopen aan bedrijven uit de voedings- en veevoedersector. De vinger aan de pols houden doe je door klanten en prospecten te bezoeken maar ook door een deel van de klanten nauw op te volgen en hen support te bieden bij opportuniteiten en uitdagingen. Je bent het eerste aanspreekpunt voor bedrijven en verantwoordelijk voor het uitbreiden van het klantenbestand.

De uitvalsbasis van je activiteiten is onze vestiging in Wetteren.

Profiel

- Je bent gepassioneerd door voedingswetenschap en analyses
- Je beschikt over een bachelor of master diploma in de richting voeding (chemie/micro) of over een degelijke ervaring in de sector en wil deze kennis volop omzetten naar de praktijk
- Met overtuiging en kennis van zaken kan je oplossingen op maat aanbieden
- Een commerciële ingesteldheid en goede communicatieve skills zitten in je DNA
- Je bent een doorzetter die de belangen van klanten op de eerste plaats kan zetten
- Je werkt zelfstandig én in teamverband
- Precieze berekeningen maak je in een oogwenk
- Kennis van de Franse taal is een sterk pluspunt
- Kwaliteitsverantwoordelijken of laboranten met commerciële skills komen ook in aanmerking

Aanbod

Servaco Food Control biedt je een uitdagende en veelzijdige functie met veel vrijheid, ruimte voor initiatief en verantwoordelijkheid binnen een gezond en sterk groeiend bedrijf. Daarnaast bieden wij een motiverend salaris, aangevuld met extralegale voordelen en een bedrijfswagen. Mis deze opportuniteit niet want via deze functie kom je in contact met diverse bedrijven en kan je een ruim netwerk opbouwen.

Geïnteresseerd?

Stuur dan je cv en brief naar Servaco Food Control, Stefan Coghe, personeelsdienst@servacofoodcontrol.be
Sollicitaties worden discreet behandeld.

